

Business Developer

Présentation d'ICAN

La Fondation pour l'Innovation en Cardiométabolisme et Nutrition constitue un pôle d'excellence dans le domaine des maladies du cardiométabolisme : diabète, obésité, maladies hépatiques (stéatose), maladies du cœur et des vaisseaux. Créée en 2011, l'IHU-ICAN est une fondation de coopération scientifique qui a pour vocation d'accélérer la lutte contre les maladies du cardiométabolisme. Ces pathologies sont des maladies chroniques qui bouleversent la vie de millions de personnes (enfants et adultes) et représentent la 1ère cause de décès en France et dans le monde. L'IHU ICAN est l'un des 7 IHU labélisés en France. Centre d'excellence, l'ICAN s'appuie sur l'expertise de ses fondateurs : Sorbonne Université (SU), l'INSERM, et l'Assistance Publique Hôpitaux de Paris (AP-HP). La fondation propose une approche intégrée de la recherche fondamentale et expérimentale, à la recherche clinique, dans le domaine du cardiométabolisme et de la nutrition.

Rattachement Hiérarchique

Responsable des plateformes et du développement commercial

Finalité du poste

Vous serez chargé/ée de développer le portefeuille client et le chiffre d'affaires des plateformes et plateaux cliniques de l'IHU-ICAN.

Vos responsabilités s'exerceront dans les domaines suivants :

Stratégie commerciale et communication

- Participer à la définition d'une stratégie commerciale afin de développer les ventes des produits et prestations des plateformes et des plateaux cliniques de l'IHU ICAN et la mettre en œuvre.
- En lien avec les responsables des plateformes et plateaux, participer à l'évolution de la stratégie commerciale des plateformes de l'IHU pour répondre aux attentes clients.
- Participer à l'élaboration de la communication des plateformes de l'IHU, en lien avec le service communication.

Développement commercial

- Créer et gérer les leads qualifiés pour développer un portefeuille de clients (industrie pharmaceutique et DM, laboratoires académiques...), et mise à jour d'un CRM.
- Promouvoir, éduquer et influencer les clients en ce qui concerne le portefeuille de produits et de prestations par le biais de rencontres et maintien de la relation avec les clients.

- Gérer le pipeline d'opportunités et gérer les projets de vente ou de prestation en partenariat avec les responsables des différentes plateformes et plateaux.
- Identifier des partenaires potentiels pour des :
 - o Partenariats dans des projets subventionnés
 - o Projets communs de R&D
- Répondre aux appels d'offres, de l'initiation, à la rédaction jusqu'à la soutenance et au brief de mise en œuvre.
- Participer à des événements et conférences professionnels, des réunions avec les clients et autres événements réseau pour la promotion des plateformes et plateaux de l'ICAN.

Suivi des clients

- Mesurer et suivre la satisfaction Client
- Effectuer le contract management et la gestion des addendums éventuels en lien avec le service juridique

Compétences

- Formation scientifique de niveau Bac +5 ou doctorat en sciences de la vie
- Fibre commerciale
- Bonne maîtrise de l'anglais
- Appétence pour la recherche en santé et plus particulièrement la recherche sur les maladies cardio-métaboliques.
- Autonomie et capacité à interagir avec de nombreux métiers.
- Une expérience dans un laboratoire de recherche (public ou privé) sera un plus apprécié.

Type de contrat : Contrat à Durée Indéterminée

Rémunération : Salaire selon profil et sur la base de la Convention Collective de l'Industrie Pharmaceutique (part fixe et variable sur résultat)

Date de prise de fonction : Dès que possible

Dépôt de candidature Adresser lettre de motivation + CV dans un document unique à

l.le-chat@ihuican.org

Poste basé à Paris :

IHU ICAN

Hôpital de la Pitié Salpêtrière - Pavillon Claude Bernard
47 83 Boulevard de l'Hôpital
75013 Paris

Dans le cadre de la procédure de recrutement, l'IHU-ICAN conserve les données personnelles que vous lui communiquez lors de votre candidature (nom, prénom, données professionnelles, C.V.) et les communique aux personnes concernées par la sélection des candidats (RH, départements concernés, conseil d'administration). La base légale de ce traitement est l'intérêt légitime (art 6f RGPD) de l'IHU-ICAN. Ces données seront ensuite archivées pour une durée de 5 ans.

Vos données sont également conservées par le site Internet utilisé pour votre candidature, auprès duquel vous pouvez prendre connaissance des conditions de conservation de vos données personnelles.

Vous disposez d'un droit d'accès, de rectification, d'effacement des données utilisées dans le cadre de ce traitement, ainsi que le droit à la restriction ou vous opposez, tels que prévus par les articles 17 à 24 du RGPD. Ces droits s'exercent auprès du délégué à la protection des données de l'IHU-ICAN à l'adresse suivante : [mesdonnees\[at\]ican-institute.org](mailto:mesdonnees[at]ican-institute.org).

Si vous estimez, après avoir contacté l'IHU-ICAN, que vos droits ne sont pas respectés, vous disposez d'une voie de recours auprès de la CNIL (cnil.fr).